

Social Selling + BlindBarber = SOCIAL BLIND SELLING

SBSE

[www.blindbarber.net](http://www.blindbarber.net)



# SOCIAL SELLING

È il modo in cui un'azienda utilizza i Social Media per:

- **Aumentare** le vendite
- **Conoscere** i bisogni e gusti di potenziali Clienti



**SOCIAL SELLING** si basa sulla creazione di un legame vero.

---

## I VANTAGGI

**1**

**Grande  
bacino di  
utenza**

**2**

**Aumento del  
traffico sulla  
pagina  
Facebook**

**3**

**Networking e  
creazione di  
relazioni con  
gli utenti**



**4**

**Migliora la  
reputazione  
(brand  
reputation) ed  
incremento delle  
interazioni**

**5**

**Fidelizzazione  
dei clienti**

Per poter partecipare a questa iniziativa contattate il Vostro Sales Manager di BlindBarber della Vostra area.

Il nostro Ufficio Marketing sarà a Vostra complete disposizione per darVi tutte le indicazioni e supporto in merito al Progetto.

**Contatti:** Email [clementine@blindbarber.net](mailto:clementine@blindbarber.net)

Cell. +39 349 68 68 179

Per ordini, consegne e pagamenti contattare l'Ufficio Ordini:

Email [ordini@blindbarber.net](mailto:ordini@blindbarber.net)



*Il Team BlindBarber*